

# **RÉALISATION**

### Durée:

2 jours soit 14 heures

### Format et participants :

2 à 12 participants Inter/Intra en présentiel

### Prérequis:

Aucun

# Matériels ou équipements nécessaires :

Ordinateur portable ou Smartphone Stylo & carnet Wifi performant

# Méthodes pédagogiques :

Pédagogie active et participative. Cours théoriques. Exercices et mises en situation

### Modalités d'évaluation :

**En début de formation** : Test de niveau sous forme de QCM

En cours de formation : Exercices en situation En fin de formation : Test d'évaluation sous forme de QCM

### Prix:

À partir de 1300€ par jour en intra et à partir de 175€ par jour et par personne en inter

## **CONTACT:**

THE ORIGINALS ACADEMY

TEL: 01 44 84 44 07

academy @the original shotels.com

# **GESTION DES CONFLITS**

# Mieux se connaître pour gérer les situations difficiles

#### Public:

Équipes de réception, équipes de restauration, managers, et toutes personnes en contact direct avec la clientèle

### Objectifs:

Appréhender le fonctionnement d'un conflit Mieux se connaître pour gérer les situations difficiles Comprendre la place des émotions dans le conflit Anticiper et prévenir un conflit Gérer un conflit avec sérénité

### **Programme:**

### Introduction: comprendre le conflit

Comprendre les différentes perceptions du conflit Savoir définir le conflit Identifier les sources du conflit Connaître les types de conflits

### Comprendre le fonctionnement du conflit

Identifier les phases de montée d´un conflit Reconnaître les éléments déclencheurs et les éléments amplificateurs

Appréhender la place des émotions dans le conflit Comprendre le fonctionnement du cerveau Saisir la notion de spirale infernale du conflit

### Identifier notre réponse face au conflit

Faire le point sur notre réaction face au conflit S'initier à l'analyse transactionnelle et aux états du moi

## Être capable de prévenir un conflit

Identifier les besoins, attentes et personnalités de nos clients Appréhender les enjeux de la communication Comprendre l'attention portée au non-verbal

### Résoudre des conflits

Identifier les 5 étapes de la résolution d'un conflit Adopter la bonne attitude pour gérer un conflit Exprimer un désaccord avec la méthode DESC Gérer un conflit par email Faire le point sur les conflits et e-réputation L'après-conflit : échange sur les bonnes pratiques Gérer des litiges d'un point de vue juridique

Sarl IDéHOTEL – N° Siret 513 613 703 00026 22, rue Maurice Grimaud - 75018 Paris Déclaration d'activité enregistrée sous le N°11 75 46542 75 auprès du pret de la région lle de France